

[Thercon](#), gevestigd in Aartselaar, is exclusief importeur van warmtepompen en aircosystemen van het Japanse topmerk [General](#) in de Benelux. Sinds januari 2016 is Thercon ook exclusief verdeler van [Clivet](#)-systemen voor klimaatregeling, verwarming, luchtzuivering en luchtverversing in België en Luxemburg. Daarnaast ontwikkelen we bij Thercon ook zelf nieuwe technieken om de installatie en werking van onze toestellen verder te optimaliseren en ons aanbod te vervolledigen. Deze worden gebundeld onder ons kwaliteitsmerk [Novaya](#). Onze doelstelling is om het beste klimaatcomfort te bieden met een zo klein mogelijke ecologische voetafdruk. Onze producten verdelen we via een netwerk van meer dan 400 installateurs. Stuk voor stuk ervaren, gedreven en competente vakmensen. Ze adviseren, installeren, onderhouden en herstellen met oog voor kwaliteit.

Om ons jaarlijks groeiende marktaandeel verder uit te breiden en de activiteiten te ondersteunen, zijn wij op zoek naar een nieuwe collega m/v:

<p style="text-align: center;"><b>Internal Sales Manager</b> <b>Hernieuwbare energietoepassingen</b></p>
--------------------------------------------------------------------------------------------------------------

*Wij zoeken een commerciële people manager met sterke analytische skills, zin voor initiatief en het talent om via verbetervoorstellen samen met het team optimale resultaten te behalen.*

#### **Taken en verantwoordelijkheden**

Het interne sales team staat in voor de behandeling en opvolging van de volledige commerciële flow, namelijk het proces vanaf de registratie klant/prospect tot en met de verkoop.

In deze leidinggevende functie zijn we op zoek naar een gedreven en gepassioneerde collega die in staat is om volgende rollen te vertolken:

- Je bent een commerciële people manager die in staat is onze interne sales medewerkers te motiveren zodat jullie als team groeien binnen de organisatie.
- Door jouw ervaring als team leader ben je in staat de KPI's van je afdeling te bepalen in overleg met het Divisiehoofd Sales.
- Als manager ben je verantwoordelijk voor de prestaties van je interne sales team en vorm je mede het aanspreekpunt voor klanten en leveranciers.
- Je analyseert de interne verkoopprocessen en bent verantwoordelijk voor een duidelijke taakverdeling ter optimalisatie van de resultaten.
- Je rapporteert gestructureerd en op regelmatige basis aan ons Divisiehoofd Sales.
- Als key user van onze verkoopgerelateerde softwarepakketten (CRM, ERP,..) neem je initiatieven om de achterliggende processen te optimaliseren.
- Je slaagt erin jouw ervaring in sales en jouw functionele verkooptalenten resultaatgericht over te brengen naar de leden van je team.

## **Profiel**

*De ideale kandidaat voor deze functie is communicatief sterk, proactief ingesteld en denkt in oplossingen.*

- Minimum bachelor niveau of gelijkwaardig denkniveau door ervaring.
- Je hebt reeds ervaring opgebouwd in een technisch commerciële en coördinerende of leidinggevende functie.
- Je bent resultaatgericht, analyseert graag cijfers en hebt commerciële flair.
- Je bent een echte teamplayer en kan een team coachen naar topprestaties.
- Naast je leidinggevende rol verricht je *ook operationeel werk*.
- Je drukt je vlot uit in het Nederlands én Frans, en hebt een goede kennis van gesproken en geschreven Engels.
- Kennis van klimatisatie is een pluspunt.
- Je bent een ondernemende teamplayer met analytische skills.
- Je werkt vlot met de MS Office-toepassingen en hebt een sterke affiniteit voor verkoopgerelateerde CRM-systemen.

## **Aanbod**

We bieden je een fulltime uitdaging voor onbepaalde duur in een 40-urenweek.

We verwelkomen je in een sterk groeiende en innoverende organisatie in een zeer aangename, informele sfeer, waar ruimte is voor initiatieven. Je maakt deel uit van een dynamisch team en kan rekenen op een degelijke interne opleiding en ondersteuning van ervaren collega's.

Onze appreciatie voor jouw talent blijkt uit een marktconform salaris, aangevuld met maaltijdcheques, ecocheques, een gratis hospitalisatieverzekering en aansluiting bij de groepsverzekering.

## **Interesse?**

Bezorg snel jouw motivatie met CV: Thercon NV – Angélique Claeys – Kontichsesteenweg 52 – 2630 Aartselaar of via [jobs@thercon.be](mailto:jobs@thercon.be)