



Thercon, gevestigd in Aartselaar, is exclusief importeur van warmtepompen en aircosystemen van het Japanse topmerk **General** in de Benelux. Sinds januari 2016 is Thercon ook exclusief verdeler van **Clivet**- systemen voor klimaatregeling, verwarming, luchtzuivering en luchtverversing in België en Luxemburg. Onze doelstelling is een gezond en comfortabel binnenklimaat te creëren in woningen en kantoren. En dat op een milieuvriendelijke manier. De General- en Clivet-producten verdelen we via een netwerk van meer dan 400 installateurs. Stuk voor stuk ervaren, gedreven en competente vakmannen. Ze adviseren, installeren, onderhouden en herstellen met oog voor kwaliteit.

Om ons jaarlijks groeiende marktaandeel verder uit te breiden en de activiteiten te ondersteunen, zijn wij op zoek naar een nieuwe collega m/v:

Sales Officer – Commercieel medewerker binnendienst (m/v) - hernieuwbare energietoepassingen

Functieomschrijving

Als commerciële binnendienstmedewerker werk je actief mee aan het onderhoud en de verdere uitbreiding van een kwaliteitsvol klantennetwerk. Je bent hét commerciële en adviserende aanspreekpunt voor bestaande en potentiële klanten (installateurs verwarming/koeling) in de Benelux.

Je maakt calculaties en offertes en onderhandelt hierover met het oog op het onderhouden van een succesvolle orderportefeuille. Tevens geef je advies over de toepassingen en eigenschappen van onze producten. Je zorgt er tevens voor dat de klant over alle noodzakelijke informatie (berekeningen, argumentatie en documentatie) beschikt om de verkoopkansen te optimaliseren. Tenslotte behartig je de eerste controle van het orderverwerkingsproces. Je maakt deel uit van het sales team en rapporteert aan de head of sales.

Profiel

- Commerciële flair, een aanstekelijk enthousiasme en sterke service gerichtheid typeren jouw persoonlijkheid.
- Je bent positief ingesteld en beschikt over een behoorlijke portie overtuigingskracht.
- Verder kan je prioriteiten leggen en werkt gemakkelijk met MS office toepassingen en cijfermateriaal (prijslijsten).
- Je communiceert vlot in het Nederlands én het Frans (gesproken en geschreven)
- Je werkt je graag in teamverband (team van 4)
- Je genoot minimaal een bachelor opleiding of bent gelijkwaardig door een opgebouwde relevante commerciële ervaring.
- Specifieke technische kennis is mooi meegenomen, maar **niet strikt noodzakelijk**. Wel toon je sterke interesse in onze producten en de wil om te leren.
- Woonplaats op maximaal 45' verplaatsingstijd van Aartselaar

Aanbod

- We bieden je een contract voor onbepaalde duur.
- Je komt terecht in een sterk groeiende, innoverende organisatie waar ruimte is voor initiatieven.
- Je maakt deel uit van een dynamisch team en kan rekenen op een degelijke interne opleiding en ondersteuning van ervaren collega's.
- Appreciatie voor jouw talent blijkt uit een marktconform salaris, aangevuld met maaltijdcheques, een gratis hospitalisatieverzekering en aansluiting bij de groepsverzekering.
- Je werkt 40u/week: 8.30u-12.15u & 13u-17.15u en beschikt over 32 vakantiedagen.

Interesse?

Bezorg snel jouw motivatie met CV:

Thercon NV - Angélique Claeys – Kontichsesteenweg 52 – 2630 Aartselaar of via jobs@thercon.be