

Thercon, gevestigd in Aartselaar, is exclusief importeur van warmtepompen en aircosystemen van het Japanse topmerk **General** in de Benelux. Sinds januari 2016 is Thercon ook exclusief verdeler van **Clivet**- systemen voor klimaatregeling, verwarming, luchtzuivering en luchtverversing in België en Luxemburg. Onze doelstelling is een gezond en comfortabel binnenklimaat te creëren in woningen en kantoren. En dat op een milieuvriendelijke manier. De General- en Clivet-producten verdelen we via een netwerk van meer dan 400 installateurs. Stuk voor stuk ervaren, gedreven en competente vakmannen. Ze adviseren, installeren, onderhouden en herstellen met oog voor kwaliteit.

Om ons jaarlijks groeiende marktaandeel verder uit te breiden en de activiteiten te ondersteunen, zijn wij op zoek naar een nieuwe collega m/v:

## **Divisiehoofd Sales – hernieuwbare energie toepassingen m/v**

### **Functieomschrijving en doelstelling**

In deze leidinggevende functie zijn we op zoek naar een gedreven en gepassioneerde werkracht die in staat is om volgende rollen te vertolken:

**Stuurman.** Je bepaalt samen met de kapitein (CEO) de bestemming - *het gewenste verkoopresultaat* - en zet een koers – *verkoopplan en -doelen* - uit om die te bereiken.

**Leider.** Je geeft leiding en support aan een team van accountmanagers (buitendienst) en sales officers (binnendienst). Je weet jouw team te inspireren en te motiveren tot het leveren van uitzonderlijke prestaties. Je kan jouw enthousiasme en gedrevenheid overbrengen naar het team waardoor jouw team hoge toppen scheert.

**Communicator.** Je weet jouw visie op een heldere en inspirerende manier over te brengen. Je communiceert resultaten en bekijkt samen waar bijsturing noodzakelijk is. Je onderhoudt goede contacten met de andere divisies en communiceert op een proactieve manier.

**Jager.** Je verzamelt kennis van je klanten, hun activiteiten en doelstellingen en vertaalt deze informatie in nieuwe markt- en klantbenaderingen

**Coach.** Je staat in voor de opleiding, begeleiding en de ontwikkeling van jouw teamleden en spoort ze aan om hun talenten in competenties om te zetten.

**Raadgever.** Je vormt je in gesprekken met de klant een beeld van zijn wensen en behoeften en denkt met hem mee.

**Verkoper.** Je onderhoudt samen met jouw accountmanagers regelmatige contacten met de belangrijkste klanten en/of prospecten om lange termijn relaties uit te bouwen

### **Profiel**

- Je behaalde een diploma technische bachelor of -ingenieur. Specialisatie in klimatisatie is een absoluut pluspunt.
- Je hebt reeds ervaring opgebouwd in een technisch-commerciële coördinerende- of leidinggevende functie.
- Je bent resultaatgericht, analyseert graag cijfers en hebt commerciële flair
- Je bent een echte teamplayer en kan een team coachen naar topprestaties
- Je schroomt niet om naast je leidinggevende rol ook operationeel werk te verrichten
- Je drukt je vlot uit in het Nederlands én Frans, en hebt een goede kennis van gesproken en geschreven Engels.
- Je werkt vlot met de MS Office applicaties

### **Aanbod**

We bieden je een contract voor onbepaalde duur. We verwelkomen je in een sterk groeiende, innoverende organisatie waar ruimte is voor initiatieven. Je maakt deel uit van een dynamisch team en kan rekenen op een degelijke interne opleiding en ondersteuning van ervaren collega's. Onze appreciatie voor jouw talent blijkt uit een marktconform salaris, aangevuld met een representatieve bedrijfswagen, maaltijdcheques hospitalisatie- en groepsverzekering.

**Interesse?** Bezorg snel jouw motivatie met CV: Thercon NV - Angélique Claey's – Kontichsesteenweg 52 te 2630 Aartselaar of via [jobs@thercon.be](mailto:jobs@thercon.be)